



## «LES MATINALES de SALMSON»

### RÉUNIONS D'INFORMATIONS ET D'ÉCHANGES ORGANISÉES PAR SALMSON ET SON RESEAU DELTA À DESTINATION DES PROFESSIONNELS

**SALMSON**, acteur important dans le domaine des pompes et systèmes de pompage, lance un nouveau concept « **LES MATINALES DE SALMSON** ».

Ces réunions d'information ont pour but, premièrement, de renforcer les liens entre **SALMSON** et son réseau DELTA ainsi que de valoriser avec eux des solutions techniques, claires, utilisant des produits **SALMSON**, auprès des clients et prescripteurs. Ce principe de réunion de proximité dans la région du distributeur DELTA permet de découvrir des solutions innovantes, démontrant toutes les qualités des systèmes et solutions **SALMSON**.

Le réseau DELTA de **SALMSON** a été créé en 1998. Il a pour but de fédérer des entreprises sélectionnées pour leur savoir-faire et d'entretenir avec elles un partenariat d'excellence.

Ces professionnels garantissent à **SALMSON** une prestation d'une grande qualité auprès de ses clients. Les partenaires DELTA véhiculent au quotidien les valeurs de l'entreprise : proximité, disponibilité, réactivité, écoute, conseil, expertise et sérieux du service après-vente. Partenaires de **SALMSON**, les membres du réseau DELTA partagent les stratégies, les ambitions et œuvrent au succès de la marque.

Aujourd'hui et plus que jamais - au vu du contexte économique - **SALMSON** accompagne les DELTAS dans leur prescription et leur fournit des propositions donnant tout son sens à ce partenariat.

### **QU'EST-CE QUE LES MATINALES SALMSON ?**

LES MATINALES sont des réunions d'informations animées par les équipes du Cycle de l'Eau et de l'Industrie. Elles permettent aux partenaires DELTA de rencontrer et d'échanger en toute convivialité avec les prospects de leur région et de développer les atouts technologiques et économiques que représentent les solutions SALMSON pour leurs marchés.

Ces rencontres donnent l'occasion aux DELTAS d'être force de propositions, d'anticiper les demandes, de susciter un intérêt, voire un besoin en présentant « en live » une démonstration, des témoignages, des explications, et permettent d'échanger avec les participants grâce à une partie questions/réponses.

### **QUELS PROSPECTS / QUELLES CIBLES ?**

**SALMSON** a défini des cibles ou prospects pour les applications du Cycle de l'Eau et de l'Industrie. Ces cibles ne sont pas définitives, il appartient aussi aux DELTAS d'inviter d'autres prospects pouvant être intéressés par le sujet abordé.

#### **Pour l'industrie**

- les industriels,
- les bureaux d'études.

#### **Pour le Cycle de l'Eau:**

- les responsables techniques des municipalités et des collectivités,
- les décideurs des communautés de communes et d'agglomérations,
- les bureaux d'études,
- les architectes,
- les traiteurs d'eau.





## LES THÈMES DES MATINALES

**SALMSON** a choisi des thèmes spécifiques pour le Cycle de l'Eau et l'Industrie. Il est cependant tout à fait possible de réaliser une conférence « sur-mesure » sur un sujet proposé par les partenaires DELTA. Chaque thème aborde des applications spécifiques que **SALMSON** a déjà testées et mises en place. Par ailleurs, les intervenants ont été spécialement choisis pour animer les conférences. Leurs expertises dans ces domaines assurent la réalisation d'une MATINALE parfaitement maîtrisée, tant sur le plan informatif, que sur le plan technique. Chaque animateur est accompagné du Responsable Régional SALMSON en charge du DELTA.

Les thèmes sont :

### Pour les applications industrielles

Thème 1 : Les nouveaux procédés et critères d'agitation (TR 226 et TR 326), suivi de Revêtement et Procédé CERAM.

Thème 2 : La suppression de réseau industriel, suivi de La récupération d'eau de pluie chez les industriels.

### Pour les applications cycle de l'eau

Thème 1 : L'EMUPort

Thème 2 : Les réseaux ramifiés sous pression.

Thème 3 : Le SPANC (Service Public d'Assainissement Non Collectif).

Depuis sa création, le réseau DELTA réalise chaque année des progressions à 2 chiffres. Une très bonne performance qui prouve l'implication et la compétence de ce réseau.

De plus **SALMSON** apporte à ses DELTAS un accompagnement constant au niveau marketing et communication, un réseau d'échanges lors des salons professionnels ou de conventions nationales et une newsletter trimestrielle la « *DELTA infos.* » Ces actions permettent de miser sur la qualité des relations humaines et le sérieux de l'approche commerciale.

Ces matinées sont un vrai succès ; ces réunions sont bénéfiques et innovantes et permettent à **SALMSON** et son réseau DELTA d'accroître ensemble leurs succès commerciaux et de diffuser leurs meilleures technologies aux marchés du Cycle de l'eau et de l'Industrie.

### A propos du département « Cycle de l'Eau » de SALMSON

Fort de son expérience dans les pompes, agitateurs et systèmes de pompage et conscient des enjeux que représente la maîtrise de l'eau, **SALMSON** a créé en 2000 un département dédié au « Cycle de l'Eau ».

Les objectifs de ce département composé de spécialistes sont d'intégrer les problématiques environnementales et de développer des solutions spécifiques pour répondre aux attentes de ses partenaires. En forte progression régulière depuis sa création, ce département joue un rôle majeur auprès de tous les acteurs du traitement de l'eau.

Salmson propose des produits et des solutions pour le captage, la potabilisation, la distribution, l'adduction/surpression, la collecte et les réseaux, le traitement et l'épuration, le rejet.

#### Contacts Presse

SALMSON

Hella Joudi

Tél : 01 30 09 82 77

[Hella.joudi@salmson.fr](mailto:Hella.joudi@salmson.fr)

[www.salmson.fr](http://www.salmson.fr)

Agence DM&A

Mélanie Lecardonnel

Tél : 01 30 70 68 89

[melanielecardonnel@agencedma.fr](mailto:melanielecardonnel@agencedma.fr)

[www.agencedma.fr](http://www.agencedma.fr)

### A propos du département « Industrie » de SALMSON

SALMSON est le partenaire incontournable des industriels pour lesquels il étudie et met en œuvre des solutions accompagnant leurs défis. SALMSON propose des produits et des solutions pour : le process (pompes autoamorçantes, multicellulaires, centrifuges, volumétriques), le péri-process (pompes in line, monobloc, autorefroidies), le relevage/assainissement (pompes submersibles, de forage, de surpression multicellulaires, agitateurs), les modules protection incendie.

